

Over ICT Spirit

Als familiebedrijf in de ICT-sector in Oost-Nederland realiseren, beheren en adviseren wij de ICT-omgeving voor onze klanten. De dagelijkse inzet en uitgebreide kennis van onze 75+ professionals zorgt voor flexibele ICT-oplossingen passend bij de organisatiedoelstellingen van onze relaties. Wij investeren in kennis van onze collega's, die informeel met elkaar omgaan. Wij houden van korte lijnen, hard werken, het beste voor de klant uit jezelf halen, een glimlach, samen groeien.

ACCOUNTMANAGER

Jij begrijpt de ICT-vraagstukken van onze klanten en adviseert op directieniveau over verbetering van innovatieve ICT bedrijfsprocessen. Je houdt van het creëren van sales kansen.

Over de functie

In deze rol ben jij één van onze dynamische accountmanagers die in staat is ICT-knelpunten bij organisaties in Overijssel en Gelderland op te sporen en op te lossen. Jij bent de schakel tussen de klant en de rest van onze organisatie en bovenal een gedreven expert. Je verfijnt de behoefte van de klant en zet dit om in IT-oplossingen. Met je eigen betrokken Internal Accountmanager vorm je een team. En natuurlijk werk je voor zeer specialistische kennis samen met onze technisch consultants, projectmanagers en juristen. Je haalt het beste uit onze organisatie, om de beste oplossing aan jouw klant te kunnen presenteren.

Als accountmanager ben je verantwoordelijk vanaf de lead tot aan de gemaakte deal! De commercieel manager kijkt met je mee naar mogelijkheden en ontwikkelingen, zowel op zakelijk als op persoonlijk vlak. Je beschikt over een grote dosis commercieel inzicht en doorzettingsvermogen en bent erop gebrand resultaten neer te zetten. Steeds beter worden, bijvoorbeeld door trainingen te volgen, zit in je DNA. Naast het werk voor bestaande klanten weet jij vanuit jouw netwerkactiviteiten nieuwe klanten voor ons te vinden en te binden.

Wat vragen wij?

- Afgeronde economische of technische opleiding op HBO- of WO-niveau, bijv. (Technische) Bedrijfskunde, Commerciële Economie of Informatica
- 2 tot 5 jaar ervaring met sales en hierin een gunstig track record
- Je werkt zelfstandig, zelfsturend en ondernemend, maar kunt je ook opstellen als teamplayer
- Je bent analytisch, werkt planmatig, resultaatgericht en beschikt over charisma
- Je hebt affiniteit met ICT, software en techniek

Interesse? Overtuig ons!

Is de vacature van Accountmanager echt iets voor jou? Stuur dan alle relevante informatie naar Annemiek Meulenkamp (HR manager), via a.meulenkamp@ictspirit.nl of bel naar Vincent Ganzeboom (Commercieel manager) +31646863469 voor meer informatie.